



wir bündeln die Kräfte in Ihrem Unternehmen
für mehr Gewinn und Erfolg



Dkfm. Curt Norbert Schorn

Donatusgasse 4, 4020 Linz

M +43 (0) 676 37 42 521

curt-norbert.schorn@expertforce.at






cns@schorn-ub.com

https://www.expertforce.at/?page_id=1676

Persönliches

Aufgewachsen im Rheinland, seit über 10 Jahren in Österreich, in Lebensgemeinschaft lebend











Ausbildung / Weiterbildung/ besondere Fähigkeiten

-  Abitur, Steuerfachgehilfe, Diplom-Kaufmann und weitere Studien u.a. in Immobilienwirtschaft, Recht, Organisationspsychologie, Innovationsmanagement
-  Experte für Rechnungswesen und Controlling, Einkauf, Personal (Einstellung, Verwaltung und Abrechnung), Personal- und Organisationsentwicklung, Vertragsmanagement, Prozess- und Qualitätsmanagement durch langjährige umfassende Tätigkeiten (von Sachbearbeiter bis Geschäftsführer)
-  Aufbau von Rechnungswesen, Aufbau von internen Kontrollsystemen in Rechnungswesen, Vertrieb, technischen Dienstleistungen, Aufbau neuer Unternehmenseinheiten, Beschwerdemanagement, Projektleitererfahrung, langjährige Führungserfahrung für Unternehmen bis zu 300 MA
-  Aufbau von Vertrieb im Ausland, von Kooperationen und Netzwerken
-  Zahlreiche beruflichen Fortbildungen (jährlich mindestens 30 Tage) u.a. in Innovationsmanagement, Projektmanagement (klassisch nach Standard und situationsangepasst), in Rechnungswesen und Personalwirtschaft



wir bündeln die Kräfte in Ihrem Unternehmen
für mehr Gewinn und Erfolg

Meine besonderen Erfahrungen:

-  Unternehmen aufbauen und entwickeln
-  Mitarbeiter führen, aufbauen - zu einem „WINNING TEAM FORMEN“
-  Aufbau der Personalabteilung mit Einstellung, Abrechnung, Training im laufenden Betrieb
-  Buchhaltung für 5 Jahre, rückwirkend aus der Belegkiste nachgearbeitet
-  Unternehmen mit Zahlen steuern
-  Aufbau des Einkaufs im laufenden Betrieb, für 800 Servicetechniker
-  [Projekt] Verträge verhandeln mit Vorständen, Geschäftsführern, staatliche Stellen (u.a. Stadtregerung Shanghai)
-  Beschwerden managen
-  Exportmarkt entwickelt für Lichtwerbung und Gebäudebeleuchtung
-  Technische Erfahrungen in Raffinerie, Holzwerkstoff-Industrie, Telekommunikation, Immobilienwirtschaft.

Arbeitsmotto:

1. Geht nicht, gibt's nicht

2. Nichts ist so gut, dass es nicht noch verbessert werden könnte

3. Meine Aufgabe als Führungskraft / Interim Manager besteht darin, Mitarbeiter und Kollegen darin zu unterstützen, Ihre Fähigkeiten bestmöglich einzusetzen